

LE CATTIN

JOURNAL D'INFORMATION CATTINAIR N°3

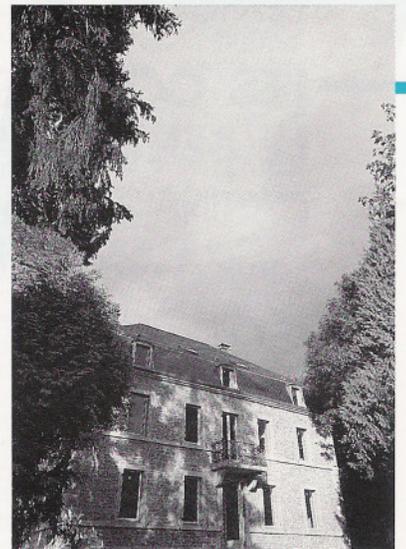
é d i t o

Etre le meilleur.
C'est toujours VOTRE objectif pour 1991, et c'est aussi le NOTRE.
Et comme vous avez toujours raison, nous sommes prêts à vous écouter: vous êtes

notre partenaire sans lequel rien n'est possible, mais avec lequel, si nous associons nos compétences, nous serions à même de résoudre tous les problèmes que vous nous posez, dans des conditions optimales de compréhension et de participation intelligente.

Nous avons depuis deux ans mis au point un matériel de filtration pour les poussières de bois déjà adapté à la réglementation européenne d'après 1992. Nous avons déposé en 1990 trois brevets intéressant plus précisément les fabricants de meubles de styles régionaux et rustiques, ainsi que les menuiseries industrielles, pour vous aider à mieux appréhender la pulvérisation des teintures et vernis sur des contours délicats, récupérer davantage de produit coûteux et souvent polluant, et réduire les servitudes de la maintenance. Les idées les plus géniales ne valent que par l'application que l'on en fera. Nous avons besoin d'une parfaite et confiante coopération de votre part, pour en faire un objet industriel efficace et rentable et l'adapter à vos propres besoins.

Notre métier est de concevoir des matériels et des procédés dont l'industrie du bois a besoin en Dépol-





UN DIMANCHE D'AOUT à OSAKA

(Extrait des carnets de route de Pierre-Louis GIRAUD, Chargé d'affaires pour le SUD-EST-ASIATIQUE)

Si vous ne savez pas que les toitures sont couvertes de tuiles vernies bleues, vous devez vous douter que les voitures sont japonaises à 99% cependant, peut-être ignorez-vous que les japonais ne parlent pas anglais... à 95%!

Le paradoxe au pays du soleil levant, pour un vendeur de biens d'équipement pour l'industrie du meuble, c'est de coucher sur un tatami et de n'utiliser qu'une table basse au moment du repas! On ne serait pas surpris d'entendre notre hôte nous confesser sans plaisanter qu'il n'a que faire d'une chaîne automatique de finition pour les éléments de meuble en bois massif, et pourtant, c'est un DIMANCHE que M. MOTOOKA avait fixé la séance de travail à son usine, où la palabre a duré de 9h à 17h, avec le patron, ses chefs d'atelier, son directeur de

fabrication et les ouvriers concernés. Ils sont venus, ils sont tous là, et chacun y va de sa question, sans que l'on parvienne à déterminer qui a le pouvoir de décision, ce qui rend la négociation imprévisible et très difficile.

A la sortie de ce marathon, la politesse et la réserve légendaires de nos hôtes ne nous procurent aucun indice sur la façon dont notre prestation a été appréciée. Il faut s'armer de patience, et nous pouvons alors envisager la COREE, notre destination du lendemain, avec un zeste supplémentaire de sagesse. ■



LES COULISSES DE L'EXPLOIT: LE SERVICE "EXPRESS"

CATTINAIR se décline en termes de qualité, service et rapidité. Le bureau "EXPRESS" en est l'illustration.



Créé en 1980 pour traiter les urgences, ce service spécial express enregistre et expédie les commandes d'éléments constitutifs de réseaux ou pièces de re-

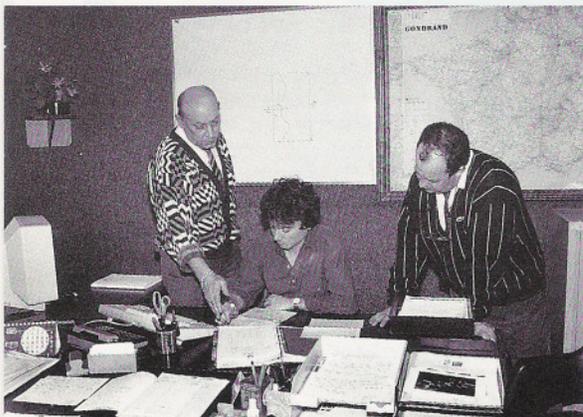
change -qui ne nécessitent pas d'étude préalable pour en déterminer les caractéristiques- dans des délais records.

CATTINAIR ayant poursuivi une politique de normalisation progressive depuis l'origine, peut aujourd'hui proposer une gamme très large d'éléments codifiés, fabriqués en série, et tenus sur stock, que l'on peut donc obtenir facilement sur simple appel.

Le service a pris parallèlement de l'importance et son chiffre d'affaires a augmenté de 400 % en 10 ans.

L'été dernier, ses performances ont atteint des sommets: une moyenne de 60 commandes par jour, préparées et expédiées. La recette de cette EFFICACITE: un outil INFORMATIQUE intelligent (un programme des ingénieurs CATTINAIR), et surtout, la rigueur d'un homme: Jean SCHNEIDERLIN, responsable du service EXPRESS. Le service EXPRESS CATTINAIR, c'est le challenge au quotidien.

**Ligne directe: 81.32.68.10.,
fax: 81.32.68.11** ■



A THONES, (Hte Savoie), L'AIR EST ENCORE PLUS PUR CHEZ MOBALPA...

En 1907 Eugène FOURNIER crée son Atelier de Menuiserie dans la vallée de Thones.



Après la guerre, ses deux fils Paul et Marcel continuent le travail du bois en se spécialisant dans la fabrication de buffets de cuisine.

En 1948, à la Foire de Paris, les meubles FOURNIER font sensation, ils s'appelleront désormais MOBALPA.

Dans les années 60, c'est le boom de la consommation, les cuisines évoluent et MOBALPA crée une ligne qui se vend par éléments.

Aujourd'hui, MOBALPA est la première marque française de cuisines intégrées. Elle réalise près de 25% de son chiffre d'affaires à l'exportation. Pour faire face à son développement, elle inaugure cette année sa nouvelle usine à l'entrée de Thones: sur 67.000 m², elle pourra produire 3.000 meubles par jour.

Cette nouvelle unité comporte 5 chaînes principales d'usinage et une cinquantaine de machines, l'ensemble étant réparti sur près de 30.000 m².

Après différentes réunions techniques entre MOBALPA et CATTINAIR, nous avons retenu la solution de 5 réseaux correspondant



aux chaînes d'usinage et de 5 réseaux dans les zones de montage et de petites machines.

Les ventilateurs et les 5 cyclofiltres CATTINAIR sont alignés sur une galerie technique, ce qui permet une visite aisée du matériel. Les déchets concentrés sont repris sur chaque cyclofiltre par une tuyauterie de transport pneumatique en moyenne densité permettant le transport jusqu'à 2 silos de stockage d'une capacité de 3.000 m³ situés à près de 400 m de la ligne d'aspiration la plus éloignée.

L'originalité de cette installation consiste en la multiplication des lignes d'aspiration et en particulier dans la zone d'usinage ce qui crée une grande souplesse de fonctionnement, l'ensemble des installations CATTINAIR est géré par ordinateur.

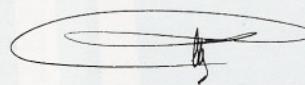
Le silo tampon de la chaufferie est alimenté par un circuit pneumatique reprenant le combustible à la sortie des extracteurs des 2 silos principaux. Le débit d'air primaire total traité est de 220.000 m³/h, pratiquement recyclé en totalité. ■



●●● lution et en Traitement de Surface, d'en fiabiliser la fabrication, d'en assurer la mise en route, de prévoir la formation des utilisateurs.

Pour vous, nous sommes DISPONIBLES en permanence, ACCESSIBLES à vos projets, à l'ECOUTE de vos remarques ou réclamations éventuelles.

Notre vœu pour 1991, c'est que vous éprouviez le besoin de nous appeler, ou de nous rendre visite, à PONT DE ROIDE dans le Doubs -où nous venons d'inaugurer un nouvel espace d'accueil dans une ancienne demeure restaurée- ou à AMIENS, ANGERS, LYON, TOULOUSE pour la France... afin de réaliser un jour, ensemble, quelque chose dont nous soyons fiers.



Gabriel CATTIN.

TOPO POLOGNE

L 990 s'est soldée par un accroissement très positif de la balance commerciale POLONAISE, en dépit d'une chute de la production et d'une hausse du chômage, résultat naturel de la confrontation de l'économie de marché avec l'héritage du passé. Sans préjuger de l'orientation politique, on peut s'attendre de toute façon à des difficultés économiques, mais cela ne fait pas reculer CATTINAIR qui a décidé de s'installer à VARSOVIE, avec une équipe polonaise de techniciens compétents.

L'expérience du marché polonais de CATTINAIR date de 1975, date à laquelle elle a signé trois contrats de participation à la construction d'une fabrique de meubles à BIALISTOK, AUSTROWMAZ et JAROCIN, réalisées en 1976 et 1977 avec le concours d'une société d'ingénierie française. La situation économique de la Pologne n'a pas permis à CATTINAIR de poursuivre les bonnes relations qu'elle avait entamées à cette époque, et c'est seulement en 1988, plus de 10 ans plus tard, au cours d'une exposition à MILAN puis à HANNOVRE, qu'elle a repris contact avec la POLOGNE, à l'occasion d'une vente d'EGRENEUSES A BILLES dont les performances dans la finition du siège sont uniques sur le marché international.

La libéralisation de l'économie polonaise et les relations nouées

à la suite de ces tractations commerciales ont poussé CATTINAIR à participer à la foire spécialisée dans le meuble de POZNAN, en mai dernier, puis à la suite d'une campagne de prospection courant juin et juillet auprès des plus grandes fabriques de meubles et sièges, et en septembre, en organisant trois symposiums avec l'Union Polonaise du Meuble ainsi qu'un groupement d'achats, à RADOMSKO, JAROCIN et ZAKOPANE, CATTINAIR a été confortée dans l'idée de créer un lien permanent avec ce pays où ses principaux concurrents allemands n'ont pas attendu pour poser des jalons. Les sondages effectués sur ce marché ont mis en lumière le fait que les installations de Dépoussiérage en particulier étaient désuètes et non conformes aux techniques actuelles qui allient à l'évacuation pneumatique des poussières et particules de bois, le recyclage de l'air après filtration pour récupérer de précieuses calories afin de résoudre, comme dans tous les pays industrialisés aujourd'hui, le problème grave de la diminution de la pollution et celui de l'économie d'énergie.

CATTINAIR est consciente qu'il sera nécessaire à terme de renforcer cette structure technico-commerciale par un partenariat avec une entreprise locale spécialisée, afin d'améliorer sa compétitivité sur ce marché. ■

